РАБОЧИЙ ГОРОД

Корпоративное издание Щербинского лифтостроительного завода

№ 4 (178) 29 мая 2019

С КОМФОРТОМ
НА ЛЮБЫЕ ВЫСОТЫ

Традиции

МАЙСКИЕ праздники

Майские праздники… теплые, яркие, воодушевляющие, как и сами майские дни. Конечно, хочется выйти на улицу, одевшись полегче и попраздничнее, быть на людях, гулять, встречать знакомых, развлекать детей.

В памяти заводчан самого почтенного возраста «майские» всегда были особенными днями. Демонстрации, парады, гулянья… Сегодня традиции обретают новое звучание: у нас появилось грандиозное шествие «Бессмертный полк».

Наши с Вами коллеги не остаются в стороне от событий. 1 мая делегация ОАО «ЩЛЗ» участвовала в демонстрации на Красной площади, 9 мая многие поехали в центр столицы на «Бессмертный полк», а те, кто не смог – впервые за историю Щербинки мог принять участие в шествии от ул. 40 лет Октября до Дворца культуры.

Поддержать традиции, рассказать детям об истории, привить гордость за свою страны потомкам – в наших силах.

Людмила Баранова

Экспорт

КУБА: выполнение второй части контракта

25 апреля 2019 года в коммерческом управлении ОАО «ЩЛЗ» состоялось совещание, в котором приняли участие генеральный директор Анер Перез Моралез и коммерческий директор Ксения Парра компании МАКИМПОРТ, являющейся торговым представителем кубинской стороны. Эта компания имеет полномочия импортировать продукцию из-за рубежа в целях поставки своим клиентам: как известно, лифты на Кубе не производятся.

Об этом совещании мы поговорили с главным конструктором ОАО ЩЛЗ Сергеем Васильевичем Павловым.

– Сергей Васильевич, что послужило поводом для этой встречи?

– Поводом стала тема продолжения работ по контракту, который мы подписали еще в 2018 году на период 2018-20 годов. Поначалу он был рамочным и предполагал, что в течение этих трех лет заказ лифтов будет ежегодным. В 2018 году мы отгрузили на Кубу 60 лифтов, выполнили первую часть контракта, сейчас пришло время выполнения заказа на 2019 год. Здесь у нас 54 лифта, которые мы должны до 30 сентября погрузить на корабль и отправить в регион Куба.

На встрече было отмечено, что между нами существуют достаточно давние связи, поскольку поставку лифтов мы провели уже не одну. Отношение к нашей продукции самое благосклонное, заявлено, что наши лифты кубинцам нравятся, и они хотели бы продолжить сотрудничество с нами даже после завершения контракта. Возможно, сотрудничество будет продолжено в 2021 году.

Отдельно мы обговорили сроки приезда специалистов фирмы «UNISA», которые должны прибыть к нам на обучение. Эта фирма занимается монтажом и обслуживанием наших лифтов. Они командируют семерых специалистов, в начале августа к нам должны приехать два человека, которые в течение десяти дней будут проверять ту продукцию, которую мы собираемся к ним отгрузить, а потом приедет еще пять человек. И группу в составе уже семи специалистов фирмы «UNISA» мы будем обучать премудростям наших лифтов. По программе им будет рассказано о системах управления, частотных регуляторах, приводах, ловителях, ограничителях, буферах и т.д. Такое обучение мы проводим ежегодно, опыт в этом плане у нас существует.

– Скажите, а обсуждалось ли расширение сотрудничества?

– В ноябре этого года на Кубе проводится большая выставка, где различные производители представляют свою продукцию. Через компанию МАКИМПОРТ мы могли бы в ней поучаствовать. Правда, времени на подготовку у нас совсем немного.

Мы предложили кубинской стороне обсудить возможность продвижения и других наших лифтов – не только для жилья, но также для госпиталей, административных зданий, торговых центров. Такой продукцией на Кубе уполномочена заниматься компания «КОМЕТАЛЛ», и информация – техническая, коммерческая – им будет передана. Кроме этого, ЩЛЗ планирует заниматься выпуском такой продукции, как эскалаторы. Эта продукция тоже будет предложена кубинской стороне.

Обсуждалась возможность продвижения нашей продукции через кубинскую сторону в другие страны латинской Америки, но это достаточно сложная процедура, разве что в дружественные страны, и они готовы обсудить это там, у себя на родине. И если такие каналы найдутся, то предоставить нам информацию по этому поводу.

Кубинская сторона выразила большую признательность за то, что мы провели эту встречу и подтвердили выполнение наших обязательств по контракту, за то, что готовы и в дальнейшем сотрудничать с ними, и расширять зоны этого сотрудничества.

– Расскажите об особенностях нынешнего кубинского контракта.

– Особенность любого кубинского контракта – это крайне высокая номенклатура нестандартной продукции. Это связано с тем, что дома в республике строились в разное время и разными строительными организациями, зачастую 50-60 лет назад.

По государственным программам сегодня реконструируются жилые объекты, где проживают граждане с ограниченными возможностями. Здесь мы сталкиваемся с заменой лифтов различных габаритов и производителей.

– Сколько различных вариантов кабин из 54 лифтов надо будет изготовить?

– На этот раз около 40. Почти каждый лифт специфичный, и сейчас мы нацелили своих конструкторов на то, чтобы в ближайшие месяц-два завершить проектирование

этой продукции, и производству в июле месяце приступить к изготовлению, а в сентябре начать отгрузку первых лифтов в Санкт–Петербург.

Также кубинская сторона выразила заинтересованность в том, чтобы дать нам информацию по совсем нестандартным лифтам. У них есть крайне нестандартные размеры шахт, они даже не прямоугольные, а треугольные. Нас просили рассмотреть возможность установки туда лифтов.

– И Вы ответили согласием?

– Поскольку мы позиционируем себя как компанию, которая готова заниматься любыми вариантами нестандартной продукции, мы обязательно постараемся выполнить просьбу наших партнеров.

– Думаю, нам это интересно и с точки зрения пополнения нашего и так огромного опыта, и что мы – фирма, которая может выполнить, в принципе, любой заказ. И это работает на наше имя.

– Да, для нас поставка продукции за рубеж немаловажна с точки зрения рекламы, коммерческая составляющая там достаточно ёмкая, то есть для нас это выгодный заказ, который даст нам возможность продолжить продвижение нашей продукции на рынок Латинской Америки.

–Этот заказ для нас далеко не первый, и, будем надеяться, далеко не последний.

– Первый мы сделали в 2010 году и получили хороший опыт. Готовы и в будущем к выполнению таких заказов. В этом году это будет шестая поставка лифтов на Кубу.

– Виват, Щербинка. Мы гордимся. Спасибо Вам огромное за разговор.

Перспективы развития

ЕВРОПА: налаживание контактов

Ежегодно в Европе проходит заседание Европейской Лифтовой Ассоциации (ELA). В Ассоциацию входят 27 национальных лифтовых объединений, которые представляют собой 90% лифтового рынка Европы. Технический директор ОАО «ЩЛЗ», член технического комитета ТК 209 Юрий Владимирович Радин был приглашен в мае этого года на техническую конференцию, которую проводит ELA, как представитель самого большого завода в России. Мы попросили его рассказать о поездке.

– Я не первый раз езжу на подобные конференции, где обозначаются шаги, которые предпринимаются для развития лифтостроения в европейском масштабе. На мероприятиях такого плана можно понять, что нам интересно, куда можно двигаться, какие рассматривать вопросы.

С прошлого года ELA возглавляет Роберто Заппа, представитель Италии, членами Ассоциации являются все страны Европы. Больше того, они сейчас поставили себе задачу создать мировую Ассоциацию, и у них есть контакты со странами Азии. В прошлом году они проводили там совещание, кроме того, заявили, что страны Северной и Латинской Америки тоже подтвердили участие в создании Ассоциации мирового лифтостроения. Раньше такой Ассоциации не было. Азиатская ассоциация, которую возглавляет Китай, была участником майской конференции.

Я отметил для себя несколько важных моментов. На конференции обсуждалась необходимость введения штрих-кодов на лифтовое оборудование: его узлы и компоненты. Мы помним, что в протоколе последнего заседания правительства, которое проходило на ОАО «ЩЛЗ», тоже было отмечено, что этим вопросом надо заниматься. То есть мы работаем в том же направлении, в котором работает вся Европа. Это первое.

Второе: мне понравилось то, что все страны Европы движутся в направлении создания электронных документов и паспортов на лифты. Это очень важно. Например, мы пока заказчикам отправляем отдельный ящик с технической документацией и с паспортом. Это большая рутинная работа для завода, в частности, для множительного участка.

И третье. Крупный блок вопросов на конференции касался подготовки профильных специалистов в лифтовой отрасли. Презентацию на эту тему делали представители Великобритании, Германии и Польши. Для нас это тоже немаловажный вопрос. У нас есть многолетие контакты, мы знаем, как растить своих специалистов на заводе, и нам интересно знать, как это происходит в других странах. Лично мне понравилось, как это построено в Англии. Оказывается, начиная со школьной скамьи; есть специализированные школы, где готовят сначала просто технарей. В школах есть лабораторные классы, там идет общее ознакомление, потом, уже в 9-12 классах проводят лабораторные занятия, тестируют лифт, рассказывают об узлах безопасности, немного – о конструкции. Учащиеся посещают предприятия, видят, как создается лифт, как потом монтируется, обслуживается и т.д. Если человек хочет дальше себя посвятить этой отрасли, он идет в университет, становится бакалавром, и, может дойти до мастера DGI, что соответствует кандидату технических наук.

Эта цепочка в Англии построена достаточно профессионально и организовано. Развивает подобную систему Германия, делает первые шаги в том Польша.

Удалось побывать и на ежегодной выставке. Здесь есть павильон, который посвящен лифтостроению. Организация выставки – на высоком уровне. Интересно было пообщаться со швейцарскими производителями, познакомиться с английской компанией «Gladiator», у которой есть интересные решения по лифтам без машинного помещения. Ну а культурная программа включала знакомство с Лондоном, посещение Гайд-парка и Дома правительства с кабинетом Черчилля.

Актуальная тема

УВАЖАЕМЫЕ сотрудники ОАО «ЩЛЗ»!

На Щербинском лифтостроительном заводе проводится опрос с целью выявления основных потребностей каждого сотрудника, заинтересованности в своей трудовой деятельности, повышения профессиональных знаний и навыков.

Убедительная просьба заполнить данную анкету и опустить в один из ящиков для сбора анкет, расположенных около банкоматов, возле табельной или на проходной с ул. Первомайская.

Линия отреза

АНКЕТА

Фамилия, Имя, Отчество (необязательно)

_____

Дата рождения (необязательно)

_____

Контактный телефон, e-mail:

_____

Отдел, подразделение:

_____

Образование:

_____

Дополнительное образование:

_____

Семейное положение:

_____

Профессиональные знания и навыки:

_____

Совпадает ли Ваша профессия с хобби?

_____

Ваши увлечения, интересы, хобби:

_____

_____

Поддерживаете ли Вы здоровый образ жизни?

_____

Каким видом спорта Вы увлекаетесь?

_____

Актуальная тема

Какие дополнительные умения и навыки Вы желаете приобрести:

_____

Укажите Ваши сильные черты характера:

_____

_____

_____

Как Вы оцениваете перспективы применения своих способностей и возможности карьерного и профессионального роста?

_____

_____

_____

Где бы Вы хотели работать на нашем предприятии?

_____

_____

_____

Каковы Ваши профессиональные планы на ближайшее время?

_____

_____

Какие улучшения можно произвести на нашем предприятии с Вашей точки зрения?

_____

_____

_____

_____

Если Вы хотите что-либо дополнительное сообщить о себе, напишите это ниже:

_____

_____

_____

_____

“ ____ “ _____ 2019 г. Подпись _____

Линия отреза

Человек и общество

ЭКОЛОГИЯ: философия неравнодушия

Коллеги, здравствуйте!

С кем-то из Вас, мы, возможно знакомы лично, с кем-то пересекались в цехах или пролетах нашего завода. В любом случае я буду очень признателен, если Вы уделите пару минут своего времени и прочтете эту статью!

Для тех, с кем мы не знакомы, я представлюсь – Василий (инженер по ремонту инструмента отдела главного механика). Учитывая специфику моей работы, я ежедневно сталкиваюсь с такой важной темой, как взаимодействие с окружающей средой, и эту тему я хочу затронуть в этом материале.

Нет! Не беспокойтесь, я не буду «грузить» Вас мудреным терминами и химическими формулами, для этого есть «Википедия». Здесь мне бы хотелось в общих словах рассказать о трех моментах, с которыми мы сталкиваемся в своей жизни!

А именно:

– использованные «батарейки»;

– пластиковые бутылки;

– сигареты.

Давайте разберем первый вопрос.

Батарейки… куда же без них?! Это удивительное изобретение человечества просто бесценно для нас! Нашу жизнь уже невозможно представить без батареек. Абсолютно все используют их, независимо от пола, возраста, политических взглядов и любви или ненависти к отечественной поп-музыке!

НО! Что делать с использованными батарейками? «Поматросить и бросить?!» Нет, это неуважительно не только по отношению к самому аккумулятору, но и небезопасно для почвы и подземных вод!

Да! Да! Именно. Одна пальчиковая батарейка, которую выбросили в лесу или парке, способна загрязнить тяжелыми металлами около 20 квадратных метров территории!

Например, на загрязненных тяжелыми металлами двадцати квадратных метрах не вырастут два дерева, не смогут жить и развиваться несколько тысяч дождевых червей, благодаря которым земля становится плодородной, не смогут существовать несколько семей кротов и ежиков!

Хорошо. Допустим, Вы с детства не могли найти общий язык и взаимопонимание с дождевыми червями или какой-то «дуб» отбил у вас девушку… Или какая–нибудь «серая мышь» пользовалась большей популярностью у парней на выпускном, чем Вы, что привело к катастрофе Вселенского масштаба и затаенной обиде на все и вся!

НО! Тогда подумайте о том, что соли тяжелых металлов, которые образуются после разложения корпуса батарейки, оказываются в подземных грунтовых водах, озерах и реках, откуда они обязательно попадут на станции водозабора и нанесут вред Вашему здоровью!!! Чтобы этого избежать или минимизировать эффект, сдавайте использованные, «севшие» батарейки в контейнеры для их сбора. Такие контейнеры сегодня устанавливают в торговых центрах или магазинах электроники. Один из ближайших пунктов – магазины торговой сети «ВкусВилл».

Теперь мне бы хотелось отметить очень важный вклад наших коллег в борьбу с пластиковым загрязнением.

Каждое утро, отправляясь в буфет нового корпуса за порцией свежих пирожков, многие из Вас даже не подозревают, что за соседней дверью сотрудники центрального материального склада делают очень важную работу (и я имею ввиду не только их прямые профессиональные обязанности)! В данном кабинете идет сбор пластиковых крышек, которые направляются на переработку, а вырученные средства перечисляются подопечным благотворительного фонда для детей-сирот с целью покупки реабилитационной техники!

Если Вы не часто бываете в новом корпусе нашего завода, то для вашего удобства организован пункт сбора материала (пластиковых крышек) в кабинете бухгалтерии третьем этаже здания управления заводом. Здесь также работают не менее самоотверженные люди, которые оказывают поддержку в борьбе за чистое экологическое будущее нашего города, региона, страны, планеты!

Я не могу не сказать о том, что труды наших коллег уже были отмечены организаторами акции «Доброкрышка» соответствующим Благодарственным письмом! Это по-настоящему высокая честь – работать в одной команде с такими неравнодушными сотрудниками ЦМС и бухгалтерии ОАО «ЩЛЗ»! Присоединяйтесь, вместе мы сможем сделать еще больше!!!

P.S. «Сигаретную тему» (пункт 3) оставляю за собой намеренно, она слишком важна, и в одном из следующих номеров мы с Вами будем разбираться с этим вопросом именно с экологической точки зрения.

Василий Гоменюк,
инженер по ремонту инструмента
отдела главного механика

Батарейки, сдавайтесь!

Новости лифтостроения

ВЫСТАВКА на ВДНХ

С 26 по 28 июня 2019 года в павильоне № 75 ВДНХ (г. Москва) состоится ключевое событие лифтовой отрасли России и стран ЕАЭС – IX Международная выставка лифтов и подъемного оборудования Russian Elevator Week (REW).

Russian Elevator Week – ведущее специализированное мероприятие, направленное на развитие лифтовой индустрии и сектора подъемно-транспортного оборудования. Предполагается, что участники выставки продемонстрируют широкий спектр подъёмно-транспортного оборудования: лифты всех типов, эскалаторы, траволаторы, подъемники для инвалидов, комплектующие, системы автоматизации и диспетчеризации, а также все для производства, монтажа и сервиса подъемных механизмов.

Презентацию своей продукции проведут крупнейшие отечественные и зарубежные компании. У всех посетителей выставки будет возможность получить полный обзор лифтового рынка, узнать о прогнозах развития отрасли, познакомиться с последними тенденциями в индустрии, обменяться опытом, расширить круг потенциальных партнёров, оценить новейшие российские и иностранные разработки в области лифтостроения, а также лично протестировать демонстрационные образцы лифтов и подъемного оборудования.

В рамках REW будет организована насыщенная деловая программа. Гости мероприятия смогут принять участие в конференциях, дискуссиях, круглых столах и семинарах, посвященных обсуждению актуальных проблем и вопросов отрасли.

Деловые мероприятия дополнит конкурсная программа. По ее итогам состоится церемония награждения победителей, продемонстрировавших лучшие достижения и разработки в сфере вертикального транспорта.

Традиционно участником выставки станет ОАО «Щербинский лифтостроительный завод». Предприятие представит четыре новых модели кабины лифта.

Приглашаем всех желающих посетить выставку Russian Elevator Week-2019 26–28 июня, павильон №75, г. Москва, ВДНХ.

Официальный сайт выставки:
www.lift.vdnh.ru

ПОЗДРАВЛЯЕМ!
С ЮБИЛЕЕМ!

– Елену Степановну Толстикову,
контролера ОТК;
– Григория Владимировича Дудника,
водителя АТЦ;
– Александра Николаевича Иванова,
оператора станков с ПУ;
– Антонину Николаевну Козлову,
мастера цеха № 1;
– Наталью Владимировну Родичеву,
контролера ОТК;
– Марину Васильевну Иванову,
контролера ОТК;
– Вячеслава Михайловича Апухтина,
фрезеровщика цеха № 3;
– Василия Тамерлановича Макеева,
стропальщика ЦМС;
– Надежду Борисовну Кривопалову,
кассира бухгалтерии;
–Владимира Александровича Скворцова,
мастера цеха № 2;
– Любовь Егоровну Колобову,
экономиста ОЦиС.

Внимание: конкурс!

Уважаемые заводчане!

Руководство предприятия неоднократно получало просьбы об устройстве стоянки для велотранспорта работников со стороны улицы Первомайская.

Сегодня этот вопрос находится в стадии решения.

Совсем недавно мы и не предполагали, что будем так активно пользоваться велосипедами. А теперь мест на парковке у центральных проходных не хватает. Поэтому и задумано не только сделать еще одну парковку, но и реконструировать уже имеющуюся. К тому же, мы должны учитывать и веяние времени: все чаще народ передвигается на самокатах. А они тоже требуют места для стоянки.

Предлагаем вам включиться в разработку эскизов обеих стоянок. Велостоянки должны вписываться в городской ландшафт, украшать здание завода и нести смысловую нагрузку. Да и просто быть красивыми. Срок подачи заявок – до конца июня 2019 года. Заявки подаются непосредственно главному инженеру ОАО «ЩЛЗ» Александру Константиновичу Виноградову. Победителя ждет приз. Все вопросы – по телефонам 14-68, 14-00.

РАБОЧИЙ ГОРОД

РЕДАКЦИОННЫЙ СОВЕТ:
С.Ю. Сурков, М.А. Ваксман, Ю.В. Радин, М.С. Доронин

Газета зарегистрирована Управлением ФСН за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия по Центральному федеральному округу.

СВИДЕТЕЛЬСТВО ПИ № ФС1-50981 ОТ 17 ЯНВАРЯ 2006 ГОДА.
УЧРЕДИТЕЛЬ: ОАО «ЩЕРБИНСКИЙ ЛИФТОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД»

ПРЕСС-СЕКРЕТАРЬ ОАО «ЩЛЗ»:
Л.Н. Баранова
МЕДИА-ДИЗАЙНЕР: С.Б. Халави

АДРЕС ИЗДАТЕЛЯ И РЕДАКЦИИ:
108851, г. Москва, г. Щербинка,
ул. Первомайская, д.6
тел.: 8-495-739-67-02(03,04), вн. 14-68
E-mail: gazeta@shlz.ru

ГАЗЕТА ОТПЕЧАТАНА В ТИПОГРАФИИ
АО «Щербинская типография»
г. Москва, ул. Типографская, д.10
Тираж: 800 экз. Заказ № 939
Подписано в печать по графику 24.05.2019
Подписано в печать по факту 24.05.2019
Распространяется бесплатно